

「税理士業とChatGPTの関係は？」(船越)

最近、よく見聞きするChatGPTですが、どんどん普及し、学習していく過程で税理士の業務スキルを身に付けていったら、税理士業はなくなるのでは？と思い、直接ChatGPTにそこそこを聞いてみました。「税理士業とChatGPTの関係は？」と聞くと、両者は補完的な関係にあるというので、どう補完し合うのか200文字以内でまとめて聞くと、「税理士業とChatGPTの関係は相補的です。税理士業は専門知識と個別の助言を提供し、ChatGPTは一般的な税務情報や初歩的な疑問解決に役立ちます。ChatGPTは基礎知識の理解や事前準備にも利用できますが、具体的なケースについては税理士の専門知識が必要です。」との答えでした。AIが税理士の持つ専門知識を凌駕するのは時間の問題だと思われるので、人間に気を遣って控えめに答えてくれたような印象です。まだ、ChatGPTが税理士業を単に専門知識を持つ職業人の仕事と捉えているうちに、その枠を超えたスキルをどんどん身に付けていかないと生きていけないなど、強く認識したような次第です。



知っところ! 「税」の マメ知識

今月のマメ知識：【インボイス制度の経過措置について】

2023年10月1日よりインボイス制度が開始されます。これにより適格請求書発行事業者（登録事業者）のみが適格請求書（インボイス）を交付することができます。制度の開始後は、これまでの請求書等の保存に代えて適格請求書等の保存が仕入税額控除の要件となります。登録事業者でない免税事業者等からの課税仕入れについては、仕入税額控除を行うことができなくなります。しかし2023年10月から2029年9月までは、免税事業者等からの課税仕入れについて、仕入税額相当額の一定割合を仕入税額とみなして控除できる経過措置が設けられています。具体的には、2023年10月1日から2026年9月30日までは仕入税額相当額の80%、2026年10月1日から2029年9月30日までは50%を仕入税額として控除できます。ただしこの適用にあたっては、免税事業者等から受領する区分記載請求書等と同様の事項が記載された書類の保存と、その内容を記載した帳簿の保存が必要となります。



世界の偉人伝

今月の偉人：【シェイクスピア】

ウィリアム・シェイクスピアはイギリスを代表する演劇作家、詩人。四大悲劇をはじめ「ロミオとジュリエット」や「ヴェニスの商人」などの戯曲を多く残しました。有名な名言「生きるべきか、死すべきか。それが問題だ」は「ハムレット」のセリフです。シェイクスピアの故郷、ストラトフォード＝アポン＝エイヴオンはイギリス中部にある風光明媚（めいび）な町で、今も世界中から多くの観光客が訪れています。国境も時代も超えた、普遍性を持つ傑作を残した表現者だったのです。

気軽に Let's 英会話

今月のキーワード：【speeding ticket】

道路脇で目にする「速度違反自動取締装置」は一般的に「オービス」といわれますが、これはボーイング社（日本では東京航空計器）の商標です。老朽化もあり固定式オービスは年々減っている反面、移動式が使われることが多くなっているとか。「スピード違反で捕まった」は“I got caught for speeding.”で「スピード違反切符を切られた」は“I got a speeding ticket.”です。気候も良くなり車で行楽地などへ出掛ける人も増えていますね。「運転、気を付けてね!」は“Drive safe!”です。



今月のトピック：【東京の新規就農】

若い世代が東京での農業に関心を持っています。農家出身ではない新規の就農者が東京に初めて登場したのは2009年。以来、農地の貸借制度の充実や自治体の支援体制が進み、多摩地区を中心に就農者は増え続けています。収益化に難航しつつも、鮮度が決め手の野菜をじかに届ける作り手の生きがいに、若者たちの満足度は高いようです。



オ人の言葉

結果だけなら
ジャンケンでいい

将棋界で当時の全7タイトルの独占を達成した羽生善治の言葉。結果にこだわるよりその過程が大切。これまでの努力を見直すことで良い結果につながるだろう。

ワイシャツの襟汚れの原因は皮脂。クレンジングオイルで脂を浮かせると頑固な皮脂汚れが落ちやすくなります。襟をぬるま湯に浸け、汚れにクレンジングオイルを塗り、やさしくもみ洗いしてから洗い流し、あとは普段通り洗濯をすれば襟汚れを撃退できます。

知恵袋 得する知恵袋

振り向けば「あそこにも」「ここにも」 「商売のヒント」

今月の商売のヒント：【商売は「目的」か「手段」か？】

日本中が大いに沸いたWBC（ワールド・ベースボール・クラシック）の名場面をYouTubeなどで見返して自分を奮い立たせている、という話をよく聞きます。確かにあの大舞台でもひるまないスーパー選手たちの圧巻のプレーは、何度見ても胸が熱くなります。数ある名場面の中でも特に印象的だったのは、誰もが不意をつかれた大谷選手のセーフティーバントです。見せ場を作る十分な実を持った選手がああ決断したのは、自分の活躍よりチームの勝利、さらにWBCでの優勝という「目的」がはっきりしていたからだろうと想像します。「目的と手段を間違えるな」とよくいわれます。実際、気がつけば手段が目的に



入れ替わっていたということはよく起こります。お客さまに喜んでもらおうと新商品を考えていたら、いつの間にか商品開発自体に熱が入りすぎて「お客さまのニーズそっちのけで自分たちが作りたいものを作っていた」なんてことになったりするわけです。いわゆる「こだわり」は大事なことですが「こだわり」にこだわりすぎると、視野が狭くなります。目的が明確であれば手段は多種多様。ゴールにたどり着くための道はひとつではなく、目的地さえ見失わなければ、どの道を、どう行っても間違いではありません。マネジメントの父と呼ばれるピーター・ドラッカーは『断絶の時代』で「組織は、自らのために存在するのではない。組織は手段である。組織の目的は、人と社会に対する貢献である。あらゆる組織が、自らの目的とするものを明確にするほど力を持つ」と述べています。「組織」を「商売」に替えてみると、商売の本質が見えてくる気がします。

トナリの本棚

【最高の体調】

サイエンスライターである鈴木祐のベストセラー。肥満・不眠・不安などの文明病から脱却する方法が科学的根拠のもとに示されているので実践必至です。



船越税理士法人

〒620-0054

京都府福知山市末広町1-1-1 中川ビル3階

TEL:0773-22-3708 FAX:0773-22-7343

<http://www.f-office301.com>

E-mail:info@f-office301.com

皆様のご感想をお待ちしております◎◎◎◎◎◎